

ปัจจุบัน **รับทำ seeding** ลูกค้าออนไลน์ ค้นหาข้อมูลก่อนตัดสินใจซื้อแทบทุกครั้ง แต่ข้อเท็จจริงอาจไม่ทำให้แบรนด์น่าเชื่อถือขึ้น เพราะความน่าเชื่อถือเกิดจากการถูกพูดถึงซ้ำ ๆ ในหลายที่ ด้วยเหตุนี้ หลายแบรนด์จึงเลือกใช้บริการ รับทำ seeding ควบคู่ไปกับช่องทางอื่น Seeding ทำงานอย่างไร และทำไมถึงสำคัญ Content Seeding คือการหว่านเมล็ดพันธุ์ของข้อมูลลงในพื้นที่ออนไลน์ ไม่ว่าจะเป็นเว็บบอร์ด กลุ่มเฟซบุ๊ก คอมเมนต์ใต้โพสต์ บล็อก หรือเว็บรีวิว โดยเน้นความเป็นธรรมชาติ ไม่ยัดเยียดขาย ต่างจากโฆษณาที่หยุดจ่ายแล้วหายไป เนื้อหาที่ถูกวางไว้จะคงอยู่บนอินเทอร์เน็ตต่อไป และยังช่วยเสริมผลลัพธ์ด้าน SEO ไปในตัว ธุรกิจแบบไหนเหมาะกับการทำ Seeding - ค้นหาแบรนด์ใน Google แล้วแทบไม่เจอใครพูดถึง - เจอข้อมูลเก่าหรือความเข้าใจผิดติดหน้าแรก - กำลังจะเปิดตัวสินค้าใหม่และต้องการสร้างกระแสก่อนวางขาย - ต้องการช่องทางที่ผลลัพธ์ไม่หายไปเมื่อหยุดจ่าย - ขายของราคาสูงที่ลูกค้าเทียบหลายเจ้า บริการรับทำ Seeding ครอบคลุมอะไรบ้าง 1. การวางกลยุทธ์และวิจัยกลุ่มเป้าหมาย ขั้นตอนแรกที่ห้ามข้าม คือ การเก็บ insight จากบทสนทนาที่มีอยู่ในตลาด ก่อนจะแปลงเป็นหัวข้อคอนเทนต์เป็นสิบ ๆ ชิ้น 2. การผลิต Content Seeding เนื้อหาจะถูกเขียนให้หลากหลายน่าเสียง ทั้งกระทู้ถาม กระทู้ตอบ รีวิวประสบการณ์ใช้งาน บทความให้ความรู้ และคอมเมนต์สั้น ๆ เพื่อให้บทสนทนาดูสมจริงและไม่ถูกมองว่าเป็นสแปม 3. การกระจายลงช่องทางที่ใช่ ไม่ใช่ทุกช่องทางจะเหมาะกับทุกธุรกิจ บริการเฉพาะทางอาจต้องอาศัยกลุ่มเฉพาะกลุ่ม การปล่อยพร้อมกันทีเดียวมักดูผิดธรรมชาติ 4. เชื่อมกับงาน SEO เนื้อหาที่วางไว้จะถูกออกแบบให้ติดคำค้น ช่วยให้เว็บไซต์แม่ได้รับประโยชน์ไปด้วย คำนึงว่าการทำอย่างใดอย่างหนึ่งเดียว ๆ 5. Reporting อย่าจ้างเจ้าที่ตอบไม่ได้ว่าวัดผลอย่างไร พร้อมข้อเสนอแนะสำหรับรอบถัดไป ทำไมถึงควรใช้บริการรับทำ seeding หลายคนเริ่มต้นด้วยการทำเอง แต่มักเจอปัญหาเดิม ๆ ไม่มีเวลาเขียนต่อเนื่อง เนื้อหาซ้ำจนถูกลบ และไม่รู้ว่าจะโพสต์ที่ไหน ผู้ให้บริการที่มีประสิทธิภาพ มีกระบวนการที่ผ่านการลองผิดลองถูกมาแล้ว ทำให้ผลลัพธ์มาเร็วกว่าและปลอดภัยกว่า เลือกอย่างไรไม่ให้เสียเงินฟรี 1. ดูงานเก่าว่าเนื้อหาอ่านลื่นหรือไม่ 2. ตรวจสอบว่ามีการสปีนเนื้อหาอย่างมีคุณภาพหรือไม่ 3. ดูว่ามีรายงานผลชัดเจนหรือไม่ 4. ระวังคำสัญญาว่าจะติดอันดับ 1 ภายในสัปดาห์เดียว 5. คิดเป็นต้นทุนต่อผลลัพธ์ ไม่ใช่ต่อชิ้น เห็นผลเมื่อไร โดยทั่วไป ช่วง 30 วันแรกคือการปูพื้น เดือนถัดมามักเห็นกราฟฟิกขยับ และตั้งแต่เดือนที่สามขึ้นไปผลจะสะสมชัดเจนขึ้น สรุปส่งท้าย Seeding คือการสร้างความน่าเชื่อถือที่ละชั้น หากคุณต้องการให้แบรนด์ถูกพูดถึงในที่ที่ลูกค้ามองหา บริการรับทำ seeding คือคำตอบที่คุ้มค่า ทักหาเราเพื่อวางแผน seeding ที่เหมาะกับงบของคุณ ตลอด 24 ชั่วโมง